

NOTE D'INFORMATION SECTORIELLE

Les conflits géopolitiques au Moyen-Orient et leurs répercussions financières multiples pour les fournisseurs canadiens de technologies médicales

Résumé

Le conflit au Moyen-Orient et les risques liés au transport maritime qui en découlent, particulièrement dans la région du détroit d'Ormuz, entraînent une volatilité des prix de l'énergie à l'échelle mondiale. Ils entraînent aussi des difficultés sur le plan logistique et une hausse marquée du prix des intrants dans le secteur des technologies médicales. Ces perturbations, qui surviennent dans un contexte d'inflation persistante depuis plusieurs années, se répercutent sur les chaînes d'approvisionnement mondiales et touchent directement les fournisseurs au Canada.

Les membres de Medtech Canada mettent tout en œuvre pour s'assurer que les niveaux de stocks au pays restent stables et que la prise en charge des patients ne soit pas compromise. Cependant, les coûts de fabrication, d'importation et de livraison des technologies de santé essentielles ont considérablement augmenté.

Les fournisseurs de fournitures médicales ne disposent pratiquement d'aucun mécanisme direct leur permettant d'absorber ces dépenses imprévues, car elles établissent des ententes de plusieurs années avec les réseaux de santé provinciaux, les organismes de groupement d'achats (OGA) et les régimes hospitaliers. Si aucun assouplissement n'est apporté dans les processus d'approvisionnement, ce contexte menace la viabilité économique à long terme du réseau national d'approvisionnement en fournitures médicales.

Principales contraintes opérationnelles et financières

1

1. Hausse des coûts des intrants liée aux marchés de l'énergie

La fermeture des principales voies maritimes a accentué la volatilité des cours du pétrole

brut et entraîné une hausse des coûts de production des fournitures médicales à base de pétrole.

- **Hausse du coût des polymères et des produits chimiques :** Le coût des matières premières utilisées dans la fabrication d'équipements essentiels, tels que les équipements de protection, les gants en nitrile destinés à l'oncologie et les produits cliniques en plastique à usage unique, a augmenté de 15 % à 30 %, entraînant une hausse des coûts de fabrication nets pouvant atteindre jusqu'à 50 % pour certaines gammes de produits.
- **Coûts de référence élevés appelés à perdurer :** Les installations de production nationales et internationales doivent désormais assumer des coûts d'exploitation et de stérilisation nettement plus élevés. Les prévisions du secteur laissent entendre que cette flambée des prix des matières premières persistera, même si le trafic maritime dans la région se stabilise à court terme.

Forte augmentation des frais de transport et des suppléments régionaux

La distribution de fournitures médicales et d'équipements médicaux spécialisés au Canada et à l'échelle du pays est beaucoup plus coûteuse qu'auparavant.

2

- **Contraintes liées au transport maritime :** Le prix des conteneurs maritimes a fortement augmenté, la capacité des navires demeure limitée, et les frais de transport aérien longue distance ne sont pas viables financièrement pour la distribution classique.
- **Suppléments imprévus facturés par les transporteurs :** Les expéditeurs transitaires imposent systématiquement des suppléments pour carburant sur les livraisons entrantes de composants et sur les commandes sortantes destinées aux clients.

Contraintes administratives et cliniques liées au remplacement des produits

3

Bien que les distributeurs et les fabricants soient constamment à la recherche d'autres sources d'approvisionnement pour limiter leurs coûts, le remplacement des produits dans le secteur de la technologie médicale est particulièrement complexe. Certains prestataires de soins de santé doivent respecter, dans le cadre de leurs procédures opérationnelles normalisées, des exigences strictes et bien définies à l'égard des

produits et des fabricants. Ces exigences peuvent limiter la capacité d'un fournisseur à se tourner rapidement vers d'autres matières premières ou fabricants moins coûteux sans avoir à procéder à de longues réévaluations cliniques ou sans perturber le fonctionnement des établissements de santé.

Recommandations pour les partenaires responsables de l'approvisionnement dans le secteur de la santé

Medtech Canada recommande fortement aux responsables de l'approvisionnement, aux autorités sanitaires et aux groupements d'achats hospitaliers de toutes les provinces d'adopter une approche coopérative. Cela permettra de préserver la stabilité et la pérennité de la chaîne d'approvisionnement du secteur de la santé au Canada.

Permettre plus de souplesse dans les contrats

Les mécanismes d'approvisionnement et de passation de marchés doivent rester suffisamment résilients et adaptables pour faire face aux chocs macroéconomiques inhabituels, notamment les suppléments pour carburant et l'augmentation des frais de transport.

Favoriser un dialogue ouvert

Les acheteurs et les responsables de l'approvisionnement sont encouragés à discuter ouvertement avec les fournisseurs afin de trouver ensemble des solutions pour remédier aux coûts prohibitifs du transport et des intrants afin de garantir la viabilité financière de la chaîne d'approvisionnement canadienne.

Il est essentiel de soutenir la pérennité du secteur de la technologie médicale pour garantir l'accès aux soins pour les patients, la résilience de la chaîne d'approvisionnement et la stabilité du système de santé partout au pays.

À propos de Medtech Canada

Medtech Canada est l'association nationale représentant le secteur de la technologie médicale au Canada. Nos sociétés membres fournissent des instruments médicaux innovants, des diagnostics in vitro, des solutions de santé numérique et des services qui améliorent les résultats pour les patients et soutiennent la pérennité du système de santé au Canada.